



AIA và Citibank Công Bố Hợp Tác Chiến Lược Phân Phối Sản Phẩm Bảo Hiểm Nhân Thọ Qua Kênh Ngân Hàng

TP Hồ Chí Minh, ngày 09/05/2014 – AIA Việt Nam và Citibank N.A Việt Nam đã chính thức ký thỏa thuận hợp tác chiến lược giữa hai bên vào ngày 07/05/2014, theo đó Citibank sẽ phân phối độc quyền các sản phẩm bảo hiểm nhân thọ của AIA tại thị trường Việt Nam. Việt Nam là một trong số 11 thị trường ở khu vực châu Á - Thái Bình Dương nằm trong thỏa thuận hợp tác chiến lược trong khu vực về việc phân phối sản phẩm bảo hiểm nhân thọ qua ngân hàng giữa tập đoàn AIA và Citibank đã được công bố vào tháng 12 năm 2013. Thỏa thuận hợp tác chiến lược dài hạn này giữa AIA và Citibank đánh dấu quan hệ hợp tác phân phối sản phẩm bảo hiểm qua ngân hàng có phạm vi lớn nhất châu Á từ trước đến nay.

Liên minh chiến lược này được xây dựng dựa trên nền tảng về sự dẫn đầu trong lĩnh vực kinh doanh, sức mạnh hỗ trợ và năng lực phân phối sản phẩm bảo hiểm qua kênh ngân hàng đã được thiết lập của cả hai bên đối tác là tập đoàn AIA và Citibank trên phạm vi toàn khu vực. Tại Việt Nam, danh mục các sản phẩm đa dạng của AIA bao gồm cả các sản phẩm bảo hiểm nhân thọ nhóm và cá nhân sẽ được giới thiệu tới các khách hàng của Citibank thông qua các kênh phân phối. Quan hệ hợp tác chiến lược với thời hạn xác định ban đầu là 15 năm này được mong đợi sẽ đem đến sự hài lòng đáng kể với các giá trị vượt trội cho các khách hàng của Citibank khi lựa chọn các sản phẩm bảo hiểm nhân thọ của AIA và được phục vụ bởi dịch vụ mang đẳng cấp quốc tế và mạng lưới bán lẻ rộng lớn của Citibank.

Ông Raul Parades, Giám đốc Kinh Doanh Tiêu dùng của Citibank Việt Nam cho biết: "Sự hợp tác chiến lược giữa Citibank và AIA thực sự đánh dấu cột mốc quan trọng trong sự phát triển của Citibank tại Việt Nam. Chúng tôi tin rằng sự hợp tác giữa hai tập đoàn lớn trong ngành ngân hàng và bảo hiểm chắc chắn sẽ đáp ứng nhu cầu ngày càng tăng của khách hàng Việt Nam bằng việc cung cấp các giải pháp tài chính sáng tạo, thông minh nhưng đơn giản, đây chính là chiến lược lâu dài của chúng tôi tại thị trường này".

Ông Stephen Clark, Tổng Giám đốc của AIA Việt Nam, cho biết: "Sự hợp tác phân phối sản phẩm bảo hiểm qua kênh ngân hàng này cho phép AIA cung cấp cho các khách hàng của Citibank các giải pháp tài chính và bảo hiểm toàn diện được thiết kế bởi AIA để bảo vệ những gì quan trọng nhất đối với họ ở mọi giai đoạn của cuộc đời. Chúng tôi hy vọng sự hợp tác phân phối sản phẩm qua ngân hàng này sẽ tiếp tục thúc đẩy sự phát triển của ngành bảo hiểm nhân thọ tại Việt Nam để ngày càng nhiều người Việt Nam được bảo vệ về mặt tài chính và an tâm tận hưởng cuộc sống".

Thỏa thuận hợp tác chiến lược này sẽ góp phần nâng cao năng lực phân phối sản phẩm bảo hiểm nhân thọ qua kênh ngân hàng của AIA bên cạnh kênh phân phối truyền thống là đại lý vốn đã được thiết lập từ lâu cũng như tăng cường hơn nữa vị thế của AIA trên thị trường bảo hiểm nhân thọ Việt Nam. Đối với khách hàng của Citibank, quan hệ đối tác này

sẽ cung cấp cho họ các sản phẩm bảo vệ toàn diện tốt nhất và toàn diện để giúp phát triển sự thịnh vượng và bảo vệ những gì quan trọng nhất trong cuộc sống của họ.

Thông tin về AIA Việt Nam

AIA Việt Nam là thành viên của Tập đoàn AIA, Tập đoàn bảo hiểm nhân thọ độc lập, có nguồn gốc châu Á lớn nhất thế giới được niêm yết. Tập đoàn AIA hoạt động tại 17 thị trường trong khu vực Châu Á – Thái Bình Dương và có tổng tài sản trị giá 147 tỷ đô la Mỹ tính đến ngày 30/11/2013.

Chính thức hoạt động tại Việt Nam từ tháng 2 năm 2000, trong hơn 14 năm qua, AIA Việt Nam đã nỗ lực xây dựng nền tảng vững chắc cho sự phát triển bền vững thông qua việc đào tạo và phát triển nguồn nhân lực với đội ngũ hơn 500 nhân viên và hơn 18.000 đại lý.

AIA Việt Nam là một thương hiệu được khách hàng và công chúng tin cậy. AIA Việt Nam đang phục vụ khách hàng của hơn 330.000 hợp đồng bảo hiểm trên toàn quốc. Tính đến cuối tháng 12 năm 2013, AIA Việt Nam đã chi trả quyền lợi bảo hiểm cho hơn 210.000 trường hợp với tổng số tiền hơn 1.410 tỉ đồng.

Nhằm tăng cường năng lực tài chính và đáp ứng nhu cầu phát triển kinh doanh, AIA đã tiến hành thủ tục tăng vốn điều lệ từ 1.035 tỉ đồng lên đến 1.244 tỉ đồng trên cơ sở phê chuẩn của Bộ Tài chính ngày 8/4/2013.

Trong định hướng phát triển chiều sâu, AIA Việt Nam đang tập trung xây dựng một lực lượng đại lý bảo hiểm Ngoại hạng và mở rộng mạng lưới phục vụ cũng như giới thiệu các sản phẩm mới... với mục tiêu là khách hàng được bảo hiểm đầy đủ nhất và được phục vụ tốt nhất.

Thông tin về Citibank Việt Nam

Citibank Việt Nam là một trong các ngân hàng nước ngoài đầu tiên có mặt tại Việt Nam với chi nhánh tại Hà Nội và TP.HCM. Citibank cung cấp toàn bộ các dịch vụ ngân hàng tại Việt Nam bao gồm dịch vụ ngân hàng đầu tư, dịch vụ giao dịch toàn cầu, các dịch vụ kinh doanh ngoại hối và thanh toán xuất nhập khẩu, chứng khoán, quỹ và dịch vụ ngân hàng cá nhân. Citibank Việt Nam bắt đầu dịch vụ ngân hàng cá nhân vào cuối năm 2009, chi nhánh đầu tiên được mở ở TP.HCM, sau đó đến Hà Nội vào năm 2010.

Citibank Việt Nam kết hợp hoạt động và nguồn lực trên toàn cầu của mình cùng với hệ thống mạng lưới rộng khắp tại địa phương để cung cấp các giải pháp mang tính sáng tạo nhằm đáp ứng nhu cầu ngày càng lớn mạnh của khách hàng cả ở Việt Nam và các khách hàng đang tìm kiếm cơ hội đầu tư vào Việt Nam.

Để biết thêm thông tin chi tiết, xin vui lòng liên hệ:

Nguyễn Bá Bách (Mr) – Trưởng Phòng Quan hệ Báo chí (HN)

ĐT: (04) 3795 5588 (số nội bộ: 5150). DĐ: 0913510502

Email: ba-bach.nguyen@aia.com